

Atelier Commercialisation des innovations

✓ **Pour qui :** Toutes les entreprises de la grappe aluminium

✓ **Pour quoi :** Produits innovants B2B

OBJECTIFS DE L'ATELIER

- Votre entreprise développe des innovations qu'elle tente de mettre en marché?
- Vous investissez en R-D, mais le retour sur investissement n'est pas au rendez-vous ?
- Vous avez des produits innovants qui n'ont été vendus qu'une seule fois ?
- Le but de cet atelier est d'équiper votre entreprise en outils et meilleures pratiques de commercialisation pour s'adresser à ces enjeux fréquents.
- Participer à une session individuelle pour l'entreprise

Comment accélérer et augmenter la probabilité de succès de commercialisation de vos innovations

AU TERME DE CETTE FORMATION

- Les membres des équipes autant techniques (R-D, ingénierie), vente et marketing, que financières devraient avoir une compréhension:
- des enjeux de la commercialisation, des erreurs fréquentes à éviter
- de comment mieux collaborer et des outils de communication entre les équipes
- des meilleures pratiques en matière d'organisation de la fonction innovation
- du besoin de changement de culture de l'innovation

Plus particulièrement, l'entreprise apprendra à réaliser les trois étapes d'un processus GO- NO-GO soit: la proposition de valeur, la validation de marché et la valeur économique

PRIX

5000\$ /entreprises – **contribution AluQuébec de 50 % = 2500\$ / entreprises**

(minimum 6 entreprises pour réaliser le projet et un maximum de 12 entreprises)

Possibilité d'inscrire jusqu'à 4 personnes par entreprises (techniques, ventes, administration)

Début du projet : 31 janvier 2023

Choisissez les dates de participation pour chaque représentant de votre entreprise, et ce pour chacune des sessions .

Remplir le formulaire et envoyer à danielle.coude@aluquebec.com

ÉCHÉANCIER

**Une rencontre de suivi de 30 minutes sera prévue après les 100 jours suivant la séance individuelle, afin de voir l'application des apprentissages.

	Date (tous les mardis et jeudis)									Semaine du		
	2023-01-31	2023-02-02	2023-02-07	2023-02-09	2023-02-13	2023-02-15	2023-02-21	2023-02-23	2023-02-28	2023-03-06	2023-03-13	2023-03-20
Session 1 : Proposition de valeur	●	●	●									
Session 2 : Analyse du marché					●	●						
Session 3 : Valeur économique							●	●	●			
Séances d'entreprise individuelle										▲	▲	▲
										▲	▲	▲
										▲	▲	▲

● Ateliers de co-apprentissage en avant-midi : 10h à 12h + lunch virtuel optionnel
 ● Ateliers de co-apprentissage en après-midi : 15h à 17h + 5 à 7 virtuel optionnel
 ▲ Séances individuelles avec chaque entreprise (selon les disponibilités des entreprises)



veuillez vous inscrire avant le 10 janvier

FORMULAIRE D'INSCRIPTION

Pour être plus efficace, il est important d'avoir un représentant de chacun des secteurs suivants : finance - vente - technique

Veillez compléter et envoyer le formulaire à : danielle.coude@aluquebec.com

Le nom des participants peuvent d'être complété ultérieurement jusqu'à une semaine avant le début de l'atelier et jusqu'à 4 participants.

	PARICIPANT N°1	PARTICIPANT N°2	PARTICIPANT N°3	PARTICIPANT N°4
NOM	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
PRÉNOM	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
TÉLÉPHONE	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
COURRIEL	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
NOM DE L'ENTREPRISE	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
FONCTION	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
	ENTREPRISE			
NOM DE L'ENTREPRISE	<input type="text"/>			
COURRIEL DE FACTURATION	<input type="text"/>			